



ENAMO
FIRST CLASS ENERGY

First Class Energy

Profitieren Sie von der Kompetenz zweier renommierter Unternehmen: Energie AG und LINZ AG. Nutzen Sie die Synergien zwischen zwei erfolgreichen Konzernen und sichern Sie sich damit entscheidende Vorteile:

- Effizienz durch maßgeschneiderte Angebote und maximale Energieverwertung
- Innovationen auf dem letzten Stand der Technik und der Nachhaltigkeit
- Service, Beratung, Transparenz und Zuverlässigkeit – in und aus Ihrer Nähe



DI Emil Pertl, Geschäftsführer

Dr. Hans Zeinhofer, Geschäftsführer

First Class

Know-how

Die ENAMO GmbH (ENAMO) vereint das Know-how zweier erfolgreicher Energiekonzerne: Energie AG und LINZ AG.

ENERGIE AG
Oberösterreich

Die Energie AG ist Marktführer in Oberösterreich und hat sich durch Serviceangebote, Zusatznutzen und starke Kundenorientierung erfolgreich als Qualitätsanbieter positioniert. Besonderen Wert legt das Unternehmen auf Nachhaltigkeit und die Nutzung erneuerbarer Energie – in erster Linie in Form von Wasserkraft und Biomasse.

Energie AG Oberösterreich Vertrieb:
- Kunden: 430.000
- Versorgungsgebiet: 391 Gemeinden
- Absatzvolumen Geschäftsjahr 2008/09: 7.950 GWh

Energie AG Oberösterreich:
- Kraftwerke: 41

LINZ AG
STROM

Das Unternehmen hat sich als verlässlicher Partner in allen Energiefragen etabliert. Im Bereich Betreuungskunden legt LINZ STROM Vertrieb besonderen Wert auf kompetente und persönliche Beratung. Im Bereich Vertrieb hat man sich zum Grundsatz gemacht, Strom aus umweltfreundlich und effizient arbeitenden Kraftwerken der Region zu beziehen.

LINZ STROM Vertrieb:
- Kunden: 241.000
- Versorgungsgebiet: Linz und weitere 82 Gemeinden
- Absatzvolumen Geschäftsjahr 2008/09: 1.634 GWh

LINZ STROM GmbH:
- Kraftwerke: 7



Als Kunde der ENAMO dürfen Sie nicht nur mit maßgeschneiderter Beratung rechnen, sondern auch mit optimalen Lösungen für Ihre speziellen Anforderungen. Hier einige Beispiele von ENAMO-Services für Großkunden:

Wechselmanagement

Schon Ihr Wechsel zur ENAMO erfolgt für Sie ganz einfach und völlig unkompliziert. Sie wählen ENAMO als Lieferant, wir erledigen alle Formalitäten für Sie! Nach Erhalt einer detaillierten Standortliste und Ihrem Einverständnis kündigen wir Ihre alten Stromlieferverträge und melden Ihre Standorte (auch Neuanlagen) zur Belieferung an.

Bilanzgruppenmanagement

Mit der Liberalisierung des österreichischen Strommarktes wurde das Bilanzgruppensystem eingeführt. Die Bilanzgruppe ENAMO ist Ihr kompetenter Partner im freien Strommarkt und erbringt Dienstleistungen neutral und vertraulich. Von der Erstellung, Saldierung und Versendung von Fahrplänen über die korrekte Verrechnung von Ausgleichsenergie und Ökostrom bis hin zu allen erforderlichen administrativen Aufgaben.

Energieeffizienzmanagement

Eine kompetente Energieeffizienzberatung zählt ebenfalls zu den Angeboten der ENAMO. Die Key Account Manager analysieren die Energiesituation des Kunden und erstellen unter Miteinbeziehung entsprechender Experten eine Grob- und Feinanalyse, in der die Einsparungsmöglichkeiten angeführt sind. Dabei geht es nicht um die Erneuerung von Anlagen, sondern darum, auch mit einfachen Maßnahmen bzw. mehr Bewusstsein für den Energieverbrauch diesen zu senken.

First Class Service

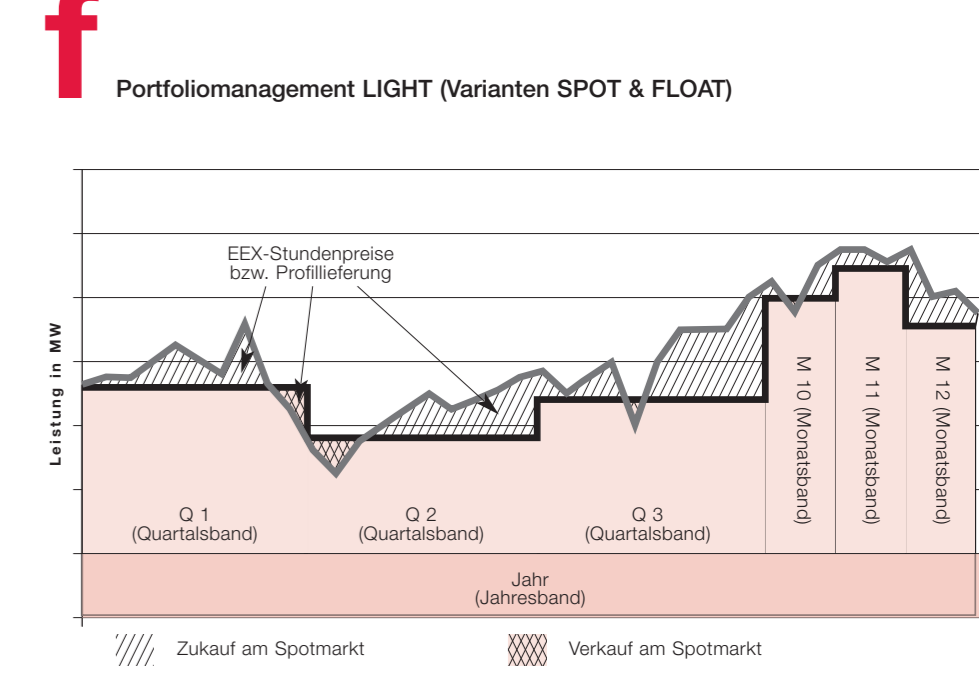
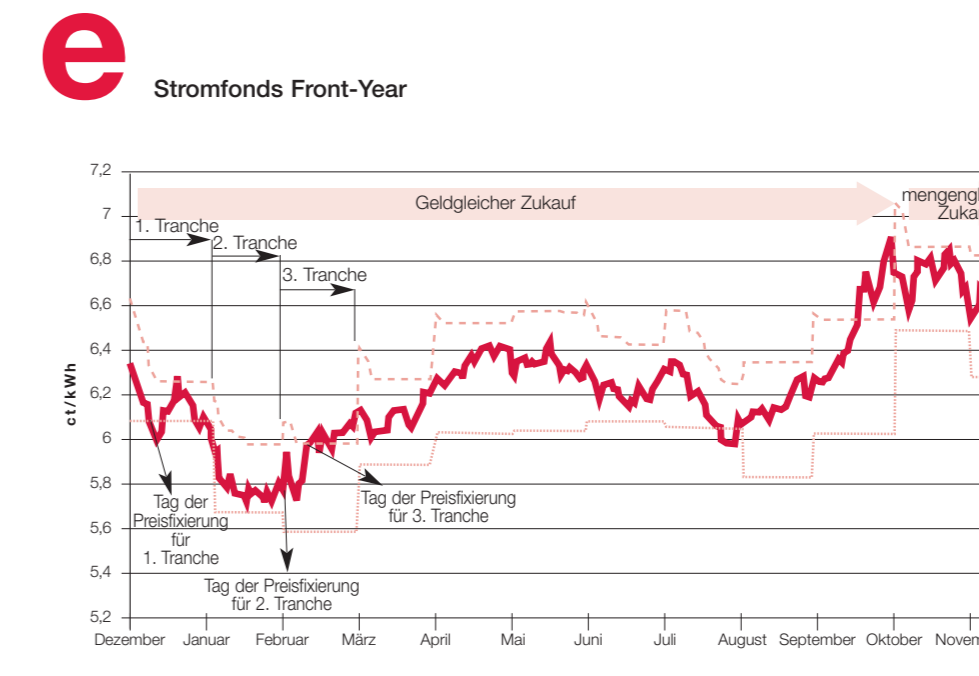
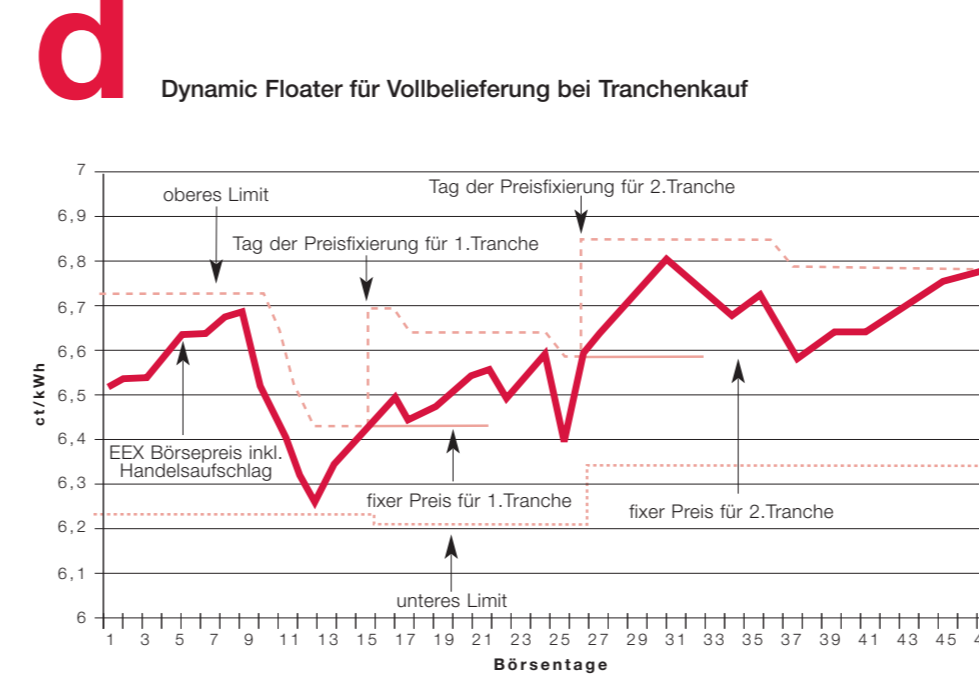
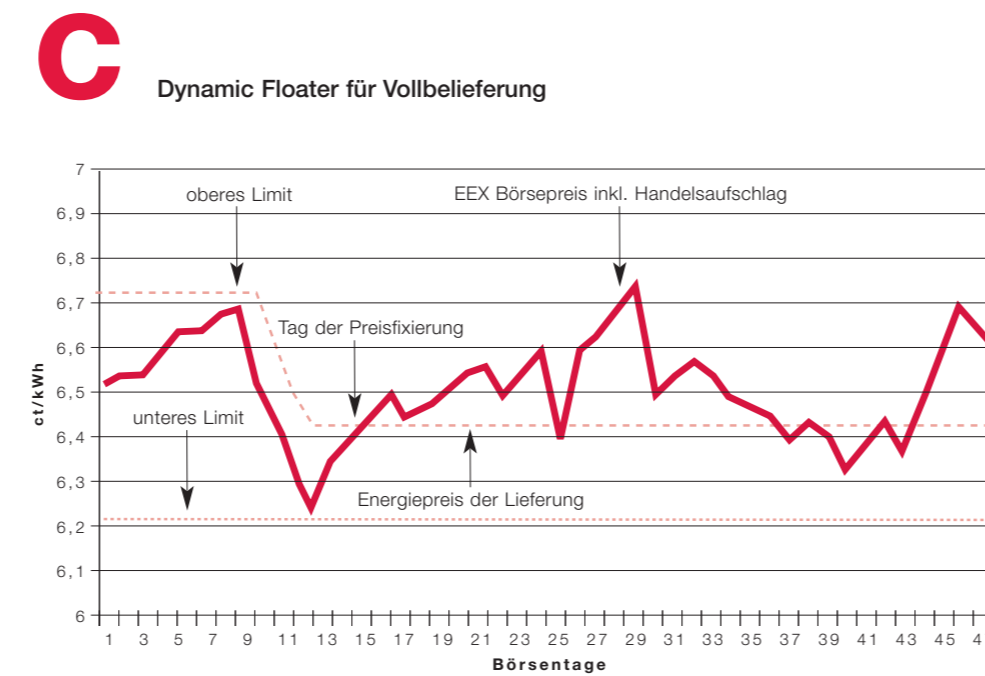
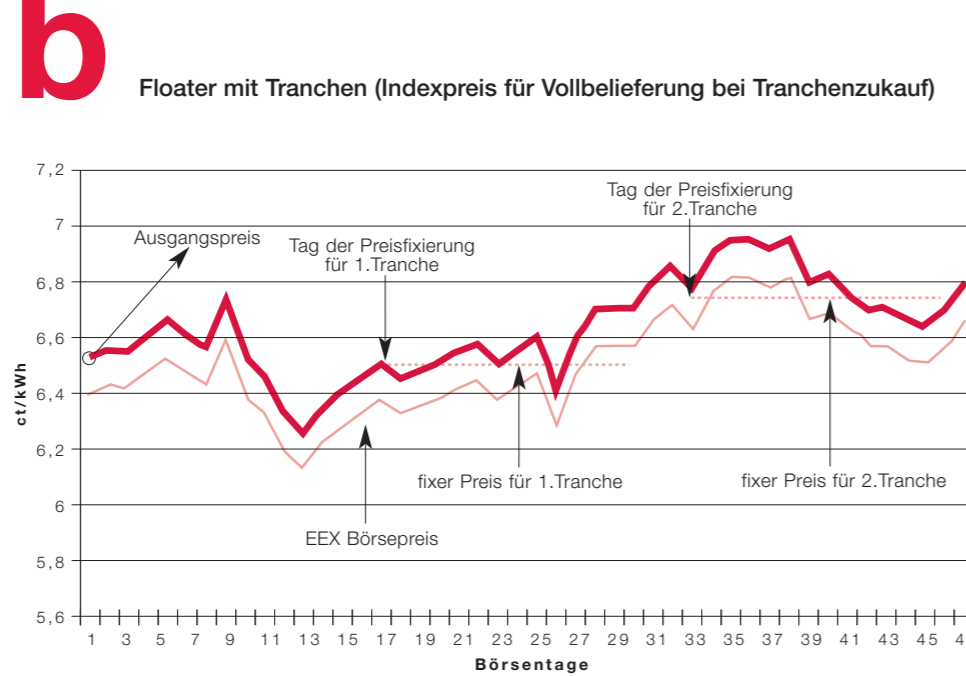
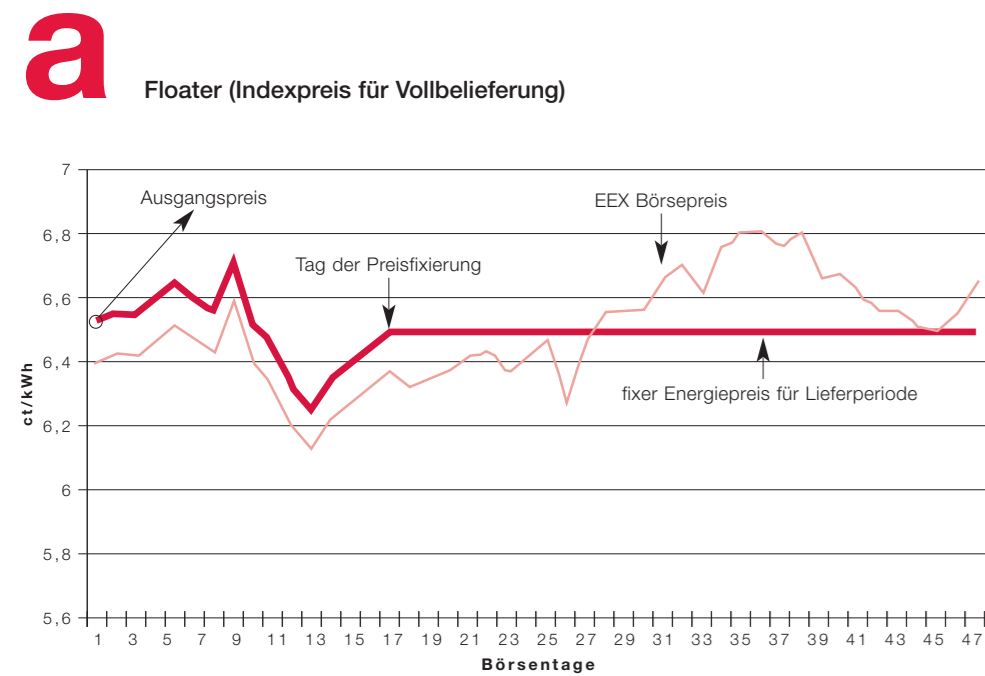




First Class



Angebote



Der Energiepreis setzt sich aus einem Ausgangspreis und einem Anpassungsfaktor zusammen. Der Ausgangspreis ist konstant und wird bei Vertragsabschluss festgelegt. Der Anpassungsfaktor verändert den Energiepreis entsprechend der EEX-Börse-notierungen. Die Fixierung des Energiepreises erfolgt zu einem vom Kunden festge-legten Zeitpunkt.

Vorteile

- tagesaktuelles Angebot über einen längeren Zeitraum
- hohe Transparenz der Preisentwicklung während der Angebotsdauer
- hohe Flexibilität des Kunden bei Festlegung des Einkaufszeitpunktes

Zusätzlich zum Floater erfolgt der Zukauf der Gesamtliefermenge in mehreren Tranchen. Nach der Fixierung der gesamten Liefermenge wird der mengengewichtete durch-schnittliche Energiepreis ermittelt.

Vorteile

- hohe Flexibilität durch Beschaffung in Tranchen
- Streuung des Beschaffungsrisikos durch unterschiedliche Einkaufszeitpunkte
- Nutzen der Preisschwankungen am Strommarkt
- Minimierung des Höchstpreisrisikos

Der Energiepreis setzt sich aus einem Ausgangspreis und einem Anpassungsfaktor zusammen. Der Ausgangspreis ist konstant und wird bei Vertragsabschluss festgelegt. Der Anpassungsfaktor verändert den Energiepreis entsprechend der EEX-Börse-notierung. Der Energiepreis kann sich jedoch nur innerhalb der vom Kunden festge-setzten unteren und oberen Preislimits bewegen. Anders als das fixierte untere Limit sinkt das obere Limit mit fallenden Börsepreisen. Bei steigenden Börsepreisen jedoch bleibt das obere Limit stabil. Somit verringert sich die Spanne zwischen den beiden Grenzen. Der Energiepreis wird spätestens bei Durchbrechen einer dieser Grenzen, innerhalb eines festgelegten Zeitraumes, fixiert.

Vorteile

- Chancen und Risiken kalkulierbarer
- bei Preissteigerung Absicherung nach oben hin
- Nutzung der Preisreduktion bei Börsepreissenkungen
- einmalige Fixierung der Bedingungen, keine weiteren Beobachtungen der Märkte erforderlich

Zusätzlich zum Dynamic Floater erfolgt der Zukauf der Gesamtliefermenge in mehreren Tranchen. Nach der Fixierung der gesamten Liefermenge wird der mengengewichtete durchschnittliche Energiepreis ermittelt.

Vorteile

- Risikostreuung durch Beschaffung in Tranchen

Legende

- Menge
- Energiepreis
- EEX-Notierung
- voL
- fuL

Beim Fondsmodell handelt es sich um ein Durchschnittspreisprodukt mit monatlich geld-gleichem Zukauf. Die voraussichtlichen Energiekosten werden hierfür für den gesamten Belieferungszeitraum ermittelt und auf die vereinbarten Belieferungsmonate gleichmäßig aufgeteilt. Monatlich werden mittels eines Auf- bzw. Abschlages die jeweiligen Bestellzeit-punkte (sobald der Preis die nach oben bzw. unten vordefinierte Grenze durchbricht) fixiert. Zu diesen Zeitpunkten werden dann dafür im Rahmen der monatlich ermittelten Energie-kosten Mengen zum jeweils gültigen Börsepreis bestellt. Differenzmengen zwischen bestellter und tatsächlicher Liefermenge werden mittels mengengleichen Zukaufs in den beiden letzten Aufrollungsmonaten ausgeglichen. Somit ergibt sich am Ende des Beob-achtungszeitraumes ein mengengewichteter Durchschnittspreis.

Vorteile

- Risikostreuung durch mehrere Beschaffungszeitpunkte
- es bedarf keiner eigenen Marktbeobachtung
- Auswirkung der Börsepreisschwankungen nehmen während der Preisbildungs-periode stetig ab
- die Stromeinkaufssystematik wird transparent ausgewiesen
- auch mit kleinen Jahresverbrauchsmengen ist der Vorteil des Fondsmodells gegeben

Das Prognoseprofil wird in ein Strukturprofil und ein Differenzprofil aufgeteilt. Das Struktur-profil wird mit einer festgelegten Menge (Abdeckungsgrad) an EEX-Standardhandelspro-dukten Base- und Peakload (Jahr, Quartal, Monat oder Woche) am Terminmarkt beschafft. *Variante SPOT:* Das verbleibende Differenzprofil wird mittels eines täglichen Ausgleichs (day-ahead) am Spotmarkt beschafft (Unterdeckung) bzw. verkauft (Überdeckung). Sämt-liche Abweichungen von der Prognosemenge werden ebenfalls zu Spotmarktpreisen ver-rechnet. *Variante FLOAT:* Das nach Abzug der EEX-Standardhandelsprodukte von der Prognose verbleibende Differenzprofil wird analog zum Produkt „Floater“ mit einem Ausgangspreis bewertet.

Vorteile

- Kostengünstige, variable, individuelle Grundabdeckung am Terminmarkt
- ggf. Verkaufsmöglichkeit von bereits beschafften Terminmarktprodukten
- Risikostreuung durch unterschiedliche Beschaffungszeitpunkte
- Risikostreuung mittels Gewichtung zw. Termin- und Spotmarkt (Variante SPOT) bzw. EEX-Standardhandelsprodukten und Profizukauf (Variante FLOAT)
- Wahl zwischen transparenter Mehr-/Mindermengenregelung zum Spotmarktpreis (Variante SPOT) und risikoarmer Fixierung des Differenzprofilpreises (Variante FLOAT)
- Tägliche Anpassung der Prognose möglich



First Class Betreuung

Als ENAMO-Kunde genießen Sie auch in allen technischen Bereichen überdurchschnittliche Wartungs- und Betreuungsleistungen. So können Sie immer sicher sein, dass die Energieversorgung Ihres Unternehmens nicht nur den modernsten Standards entspricht, sondern auch auf höchster Effizienzstufe arbeitet. Hier einige Beispiele für erstklassige Betreuung:

Trafostationswartung

Speziell für Großunternehmen ist eine eigene, störungsfreie Energieversorgung ein entscheidender Erfolgsfaktor. Deshalb bietet Ihnen ENAMO eine perfekte Transformatorstation, die Ihr internes Stromnetz direkt mit dem Netz Ihres Energieversorgers verbindet. Die Qualität macht den Unterschied: ENAMO verwendet nur beste Komponenten, um eine optimale Funktion zu garantieren. Ausfallsicherheit, höchste Umweltstandards, niedrige Verlustleistung und marktgerechte Preise sind die wichtigsten Faktoren, nach denen wir die Elemente Ihrer Transformatoren auswählen.

Darüber hinaus bieten wir Ihnen:

- eine exakte Bedarfsanalyse und fachgerechte Beratung
- maßgeschneiderte Dimensionierung, Konzeption und Planung (inkl. Einreichungsunterlagen für behördliche Genehmigungen)
- Errichtung der Anlage
- Finanzierungsangebote (Contracting)
- laufende Inspektion und Wartung – auf Wunsch auch nach Ablauf eines Contracting-Vertrages

Blindstromkompensation

Zahlen Sie nicht für Strom, der keine Leistung bringt! ENAMO hilft Ihnen, den Blindstromanteil in Ihrem Unternehmen zu minimieren. So können Sie Leitungskapazitäten optimal nutzen und Stromkosten einsparen.

Die Vorteile des Blindstrom-Service:

- Einsparung Ihrer Blindstromkosten
- Angebot, Planung und Implementierung durch einen kompetenten Partner
- Hilfeleistung bei der Finanzierung
- individuell abgestimmtes Kompensationskonzept
- kurze Amortisationsdauer

First Class Kunden

Zahlreiche Unternehmen insbesondere aus folgenden Branchen vertrauen bei der Energieversorgung bereits ENAMO:

- Banken und Versicherungen
- Baubereich, Holz- und Baustoffhandel
- Bekleidungsindustrie
- Beton- und Fertigteilindustrie
- Chemische Industrie
- Drucker und Druckformenhersteller
- Einzelhandel
- Eisen- und Metallwarenindustrie
- Elektro- und Elektronikindustrie
- Entsorgung
- Fahrzeugindustrie
- Gastronomie und Hotellerie
- Gemeinden und öffentliche Einrichtungen
- Gesundheitswesen
- Glasindustrie
- Immobilienverwaltung
- Infrastrukturunternehmen
- Keramische Industrie
- Krankenhäuser
- Kunststoffverarbeiter
- Lebensmittelindustrie
- Linienverkehr, Schienenbahnen
- Maschinen- und Stahlbauindustrie
- Papierindustrie
- Speditionsgewerbe
- Telekommunikation

Aktuelle und potenzielle Marktgebiete der ENAMO

■ Marktführerschaft mit flächendeckendem Vertrieb

■ Marktgebiet ENAMO

■ Potenzielle Märkte:
Tschechien, Slowakei, Ungarn, Slowenien



Notizen



FÜR WEITERE INFORMATIONEN STEHEN WIR IHNEN GERNE ZUR VERFÜGUNG:

ENAMO GmbH, Coulinstraße 24, 4020 Linz, Austria
Tel.: +43 (0)732 9005-0, Fax: +43 (0)732 9005-3637
www.enamo.at